

Paweł Korzeniewski, Key Account Manager oraz Marek Turek, IT Specialist pomyślnie zdali egzamin i uzyskali nowe kompetencje z zakresu rozwiązań HDS.

Paweł Korzeniewski, Key Account Manager oraz Marek Turek, IT Specialist ukończyli kurs SCC2560 Selling Hitachi Data Systems Solutions with Sales Foundations i pomyślnie zdali egzamin HQT-1000. Rozwój specjalizacji w zakresie rozwiązań HDS jest kontynuacją obranej strategii podnoszenia kwalifikacji firmy, która już od 2015 roku współpracuje z producentem jako Autoryzowany Partner Serwisowy: EIP autoryzowanym partnerem serwisowym Hitachi . Dzięki podnoszeniu kwalifikacji zespół kompetencyjny Hitachi Data Systems w EIP może jeszcze lepiej wspierać naszych klientów w doborze właściwego rozwiązania.

Jaki jest cel egzaminu Hitachi Data Systems Qualified Professional: Sales Foundation HQT-1000?

Szkolenie przeznaczone jest dla pracowników Hitachi Data Systems i partnerów sprzedających produkty, technologie oraz rozwiązania Hitachi Data Systems. Certyfikacja potwierdza, że zdający potrafi z powodzeniem zidentyfikować, zakwalifikować i umieścić rozwiązania HDS według potrzeb klientów. Tematyka kursu, który poprzedził egzamin, obejmuje wizję i strategię produktową Hitachi Data Systems, związek między marką HDS a Hitachi, a także infrastrukturę, analitykę danych, ochronę danych, rozwiązania konwergentne oraz platformę kontentową.