

Dynamics 365 dostarcza najnowocześniejsze usługi, które łączą wszystkie dane w przedsiębiorstwie, aby można było szybciej podejmować lepsze decyzje i osiągnąć optymalne wyniki. Dodatkowo rozwój produktu stale postępuje, o czym może świadczyć najnowsza funkcja – Integracja Dynamics 365 z LinkedIn Navigator Sales.

Dynamics Relationship Sales

Obszar Dynamics 365 for Sales został zintegrowany z LinkedIn Sales Navigator. Integracja ta wspiera proces sprzedaży, poprzez wykorzystanie bazy 500 mln specjalistów. W ramach tego rozwiązania klient otrzymuje także obszar Sales, co daje nowe możliwości:

wykorzystanie sygnałów w wiadomościach e-mail, CRM i LinkedIn

ułatwiony bezpośredni dostęp do sieci firmowej

wgląd w statystyki aktywności

wysyłanie wiadomości InMail

zbudowanie silnych relacji z istniejącymi kontaktami, uzyskując dostęp do szczegółów profilu LinkedIn, w tym zdjęć, bieżących ról i historii pracy

Dynamics 365 for Talent, czyli rekrutacja i zarządzanie pracownikami zintegrowane z LinkedIn

Pracownicy są sercem każdej firmy, a talent jest niewątpliwie najbardziej rzadkim i kosztownym zasobem. Aby pomóc firmom lepiej zarządzać i pielęgnować ten cenny zasób, Microsoft wprowadza nową aplikację dla organizacji HR – Dynamics 365 for Talent. Dynamics 365 for Talent zapewnia 360-stopniową wizję pracowników dzięki modułowi, który umożliwia organizacjom:

szybszy dostęp do najlepszych talentów dzięki integracji z LinkedIn Recruiter, która udostępnia dynamiczne profile kandydatów, dostarczając menedżerom i ankieterom najbardziej aktualne informacje

zapewnienie zindywidualizowanych doświadczeń w ramach zatrudniania, które przyspieszają zdolność pracowników do wpływania na określone działania i zasoby edukacyjne, a także umożliwiają dostęp do odpowiednich kontaktów

zapoznanie się z aktualnym doświadczeniem swoich pracowników poprzez skonsolidowany profil HR, który zawiera informacje o profilu pakietu Office 365, Dynamics 365 i LinkedIn

Dynamics 365 for Retail

Oferta Dynamics 365 for Retail to nowa, inteligentna usługa w chmurze, która zapewnia sprzedawcom detalicznym zintegrowane podejście do zarządzania ich działalnością oraz



Od 1 lipca w rozwiązaniu Dynamics 365 pojawią się nowe obszary funkcjonalne!!!

przejrzysty obraz sklepu, pracowników, klientów, zapasów oraz finansów. Scentralizowane zarządzanie biznesem na wszystkich poziomach umożliwi usprawnienie sprzedaży już w momencie kontaktu klienta z pracownikiem. Ma to na celu zapewnienie klientowi lepszej obsługi oraz doświadczenia związanego z procesem sprzedaży.

Zapraszam do kontaktu z nami: nav@eip.pl